

TALLER SOBRE SUBVENCIONES PARA EMPRESAS Y 7 PASOS PARA EL ÉXITO EN LA FRANQUICIA

Objetivos:

Subvenciones para Empresas

- ✓ **Cómo financiar tus inversiones y gastos con fondos públicos:** Descubrirás cómo aprovechar las ayudas públicas para financiar proyectos empresariales, tanto para la puesta en marcha de nuevos negocios como para su crecimiento.
- ✓ **Tipos de ayudas disponibles:** Explicaremos las distintas modalidades de subvenciones, desde las ayudas a fondo perdido hasta las financieras, para que puedas identificar cuál se adapta mejor a tus necesidades.
- ✓ **Procedimiento en la gestión de subvenciones:** Te guiaremos paso a paso en el proceso de solicitud y gestión, incluyendo requisitos clave, plazos y cómo responder a las notificaciones oficiales para evitar problemas o retrasos.
- ✓ **Condición de Pyme y su relevancia:** Conocerás qué significa ser una Pyme según la normativa y por qué este estatus puede abrirte puertas a ayudas específicas.
- ✓ **Principales ayudas actuales:** Presentaremos las oportunidades más relevantes para empresas, destacando las subvenciones a fondo perdido y las ayudas financieras, que te permitirán optimizar los recursos de tu negocio.

Franquicias: 7 Pasos para el Éxito

- ✓ **Claves del modelo de franquicia:** Descubre las ventajas y desafíos de emprender como franquiciador o franquiciado, con una guía práctica para alcanzar el éxito en este modelo de negocio.
- ✓ **Estrategias para crear y/o gestionar una franquicia exitosa:** Aprende a desarrollar una franquicia que maximice las oportunidades de negocio y garantice sostenibilidad a largo plazo.

Contenidos:

12:00 h PRESENTACIÓN: Mónica Poceiro (Cámara Comercio PVV)

12:15 h SUBVENCIONES PARA EMPRESAS:

Ana Vázquez (Socia-Directora de **PROX CONSULTORES**)

- 1) Como financio con fondos públicos las inversiones /gastos de mi empresa?
- 2) Tipos de ayudas
- 3) Procedimiento en la gestión de una subvención
- 4) Condición de Pyme
- 5) Principales ayudas actuales: A fondo perdido y Financieras

13:00 h - 7 PASOS PARA EL ÉXITO EN LA FRANQUICIA:

Nacho Cabaleiro (Director Consultoría - *Retail* y *Expansión* en **VALOREA**)

- 1) El modelo de negocio de Franquicia
- 2) 7 pasos para el éxito en la Franquicia
- 3) Ejemplos de franquicias.
- 4) Puntos a tener en cuenta en la selección de una franquicia y casos de éxito

11:45h - PREGUNTAS Y COLOQUIO

14:00h - CIERRE

Docentes:ESPECIALISTAS
EN SUBVENCIONES**Ana Vázquez Vázquez.**Socia - Directora de **PROX CONSULTORES S.L.U.**

Licenciada en Administración y Dirección de Empresas (BBA) por UIE. Máster en Dirección Comercial y Mk por UIE y Máster en Gestión de la innovación por CEP-Ingafor.

Más de 18 años de experiencia asesorando a emprendedores y empresas sobre las subvenciones públicas para la puesta en marcha y/o crecimiento de sus negocios, encargándonos de todo el proceso, desde la solicitud hasta el cobro y cierre de la subvención.

Amplia experiencia en formación y consultoría a emprendedores.

VALOREA

REESTRUCTURACIÓN Y DESARROLLO

Nacho Cabaleiro.Director Consultoría - *Retail y Expansión en VALOREA*

Licenciado en Administración y Dirección de Empresas por ICADE.

MBA Executive por Escuela de Negocios CaixaNova

Más de 25 años de experiencia asesorando a emprendedores y empresas en sus desarrollos de proyectos de franquicia.

Hemos realizado más de 100 proyectos de franquicia y asesorado a más de 300 emprendedores en la puesta en marcha de su proyecto empresarial y realizado multitud de actividades formativas en la Universidad, Escuelas de negocio y otros foros como Cámaras de Comercio, Confederaciones de empresarios, etc.